

EN VIVO 

 **MENTORES**
Inspiración & Capacitación

Seminario digital - EN VIVO

LIDERAZGO & COACHING COMERCIAL

"Claves y herramientas para incrementar la productividad del equipo de ventas"

INTRODUCCIÓN

En una economía cada vez más competitiva y globalizada existen algunas empresas que presentan desempeños superiores a la media de su industria. El secreto de este éxito no está en la disponibilidad de productos únicos o tecnologías inimitables, está en la habilidad de desarrollar líderes que se transforman en "coaches" de sus equipos.

En este seminario, **MENTORES Latam** presentará las claves que le permitirán a su empresa crecer y ser rentable a partir de la construcción permanente y sostenida de líderes modernos que se desempeñen como entrenadores, comunicadores y motivadores de sus equipos. Introduce además la novedad de considerar la perspectiva de la neurociencia vinculada al Coaching, considerando el cerebro de vendedor y cliente y su particular interacción.

**"Establecer metas es el primer paso para transformar lo invisible en visible."
Tony Robbins.**



**21 DE OCTUBRE
2 HORAS EN VIVO !**

100% ON-LINE • 100% PRÁCTICO

**PREGUNTAS & RESPUESTAS EN VIVO
HORARIO QUE SE ADECUA A TU TRABAJO
HASTA 20 MINUTOS DE Q&A EN VIVO**

OBJETIVOS 

OBJETIVOS DEL SEMINARIO.

- - Comprender claramente las cualidades de los líderes y “coaches” que logran resultados sobresalientes con gente normal.
- - Se habrá reconocido a sí mismo a través del desarrollo de autotests sobre capacidades de liderazgo, estilos de supervisión y habilidades de coaching.
- - Contará con un autodiagnóstico y un plan personal de cambio y mejora.
- - Conocerá el proceso y las herramientas que le permitirán hacer un plan de coaching y de mejora del desempeño ejecutivo, a efectos de alcanzar las metas y aumentar la productividad de sus equipos.

PROGRAMA



Liderazgo

- Líderes que logran que las cosas se hagan
- El modelo de liderazgo que consigue resultado
- Modelos conductuales y de rasgos del líder versus el neoliderazgo
- Cómo delegar tareas y formar equipos autodirigidos y comprometidos.

Motivación y Compromiso

- Relación entre necesidad, deseo y motivo. Qué mueve a un vendedor profesional
 - ¿Se puede motivar a alguien? ¿O es la desmotivación lo que preocupa?
 - Cómo crear un entorno de automotivación. Metas y necesidades.
- El establecimiento de metas y la equidad como motivadores organizacionales.

Neurocoaching

- El líder comercial como mentor y neurocoach
- Habilidades y competencias para diagnosticar, entrenar, comunicar y comprometer
- Cómo conseguir que vendedores trabajen en equipo

“Los grandes líderes se quitan de en medio para aumentar la autoestima de su gente. Si las personas creen en sí mismas, es increíble las cosas que pueden conseguir”. – Sam Walton



21 DE OCTUBRE
2 HORAS EN VIVO !

MARITA ABRAHAM

Autora del libro "Gestión del Optimismo"
Argentina



BACKGROUND DEL SPEAKER

Facilitadora, neurocoach, conferencista, autora y especialista en desarrollo personal, directivo y organizacional. Es Master en Business Administration (MBA) de la Universidad de Lleida en España, con especialidad en Negocios Internacionales. Su educación universitaria y post-universitaria transita caminos que integran conocimientos propios de la administración con temas de desarrollo personal y formación en habilidades, mostrando su inquietud intelectual constante.

TESTIMONIALES

“MARITA NOS DIO UNA CONFERENCIA LLENA DE SOLUCIONES A DISTINTOS PROBLEMAS DE MOTIVACIÓN QUE TENEMOS EN LA EMPRESA MIENTRAS RIENDO Y PARTICIPANDO TODO EL TIEMPO. LA MEJOR CONFERENCIA A LA QUE HE ASISTIDO EN AÑOS”.

ALBERTO MARTINEZ - VISANET PERU

“NUESTROS EQUIPOS DIRECTIVOS HAN INCREMENTADO NOTABLEMENTE SU EFICACIA TRAS CADA INTERVENCIÓN DE MARITA ABRAHAM EN NUESTRA EMPRESA. ESTAMOS AGRADECIDOS POR SU TRABAJO”.

JUAN LOPEZ
DIRECTOR DE RENFE ESPAÑA

CONTACT CENTER



INFO@MENTORES.LA.COM



+ 503 712 92 105 (WHATSAPP)



MODALIDAD HORARIOS E INVERSIÓN

VIRTUAL EN VIVO:

Participa durante la jornada en la fecha y horario indicado.

21 de OCTUBRE de 2021

La sesión será grabada y estará en línea durante 15 días.

VIRTUAL GRABACION

En caso de no tener disponibilidad de horario, le enviamos la grabación del curso y el material digital.

Tiene 15 días para revisar la información.

HORARIOS EN VIVO



Guatemala, Honduras, Nicaragua, El Salvador, Costa Rica:

8:30 am - 10:30 am

Panamá, Colombia, Ecuador:

9:30 am - 11:30 am

INVERSIÓN



Antes del 7 de OCTUBRE

Por participante U\$ 49

Desde el 8 de OCTUBRE

Por participante U\$ 59



COMPARTIR LA ASISTENCIA A ESTE TALLER ÚNICO CON COLEGAS DE SU EMPRESA SUPONE UNA OPORTUNIDAD IRREPETIBLE PARA LA REFLEXIÓN Y LA MOTIVACIÓN. PARA ELLO CONTAMOS CON CONDICIONES PREFERENTES POR GRUPO

DESCUENTOS POR EQUIPOS

3X2

**PARTICIPAN 3 POR LA INVERSION
DE 2 PERSONAS**

10X7

**PARTICIPAN 10 POR LA INVERSION
DE 7 PERSONAS**

